



# CERTIFICACIÓN EN MENTORING Y COACHING DE EMPRENDIMIENTO

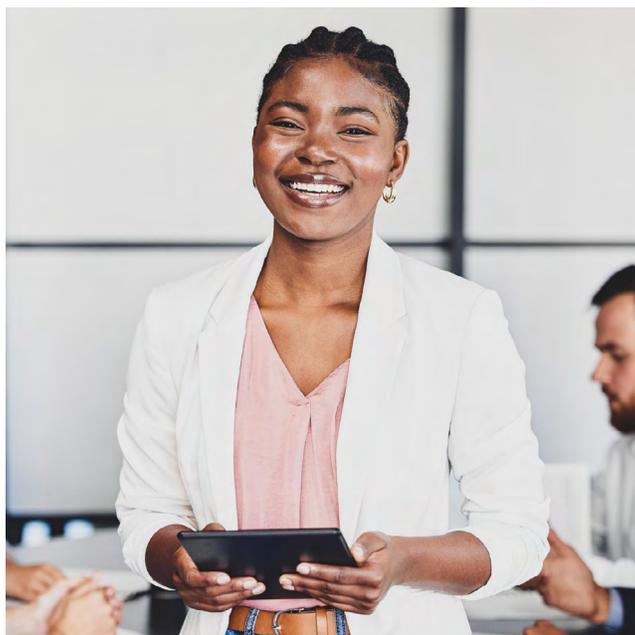
---

Programa Certificado  
Online  
En Español

# ESPECIALISTAS EN FORMACIÓN DE EMPRESARIOS Y EMPREENDEDORES

**INCAE Business School** forma parte del 2% de las Escuelas de Negocios a nivel global que cuenta con las cuatro acreditaciones de excelencia académica más importantes del mundo: **AACSB, AMBA, EQUIS, SACS**.

**INCAE Business School** garantiza la máxima calidad académica en cada uno de sus programas ofreciendo contenidos académicos que responden a las demandas y retos que presentan los nuevos modelos de negocio en un entorno altamente cambiante y competitivo. La experiencia y posicionamiento global de la institución le permiten entregar contenidos globalmente reconocidos y aplicables localmente, a través de un equipo docente de altísima calidad, experiencia académica y práctica profesional en entornos públicos y privados.



**CONTENIDOS  
GLOBALMENTE  
RECONOCIDOS**



# SOBRE LACE

En el **Centro de Emprendimiento de INCAE (LACE)**, nos enfocamos en proporcionar programas académicos de alta calidad que se conviertan en generadores de valor y promotores de modelos empresariales sostenibles que contribuyan al desarrollo socioeconómico de la región.

Nuestra misión es fomentar el emprendimiento de la región a través de la organización de programas académicos, conferencias, webinars, premios, alianzas, y otras iniciativas. Trabajamos de cerca con los principales actores del ecosistema emprendedor de la región para impulsar los cambios necesarios para dinamizar la creación de empresas y la generación de empleo.

Algunos de nuestros logros del 2022:

Más de  
**4700**

participantes se registraron en las actividades organizadas por LACE.

Más de  
**2000**

emprendedores fueron impactados por nuestro programa de incubación y aceleración.

Más de  
**30**

inversores fueron capacitados.

**150**

interesados en inversión en la región participaron en nuestros foros y webinars.

Casi  
**50**

estudiantes se graduaron del track de emprendimiento MBA y MAIT.

Más de  
**357**

estudiantes de MBA y MAIT han sido capacitados en emprendimiento.

## DESCRIPCIÓN DEL PROGRAMA



### MENTORÍA Y COACHING, EL IMPULSO QUE MARCA LA DIFERENCIA

Este programa está diseñado para proporcionar a ejecutivos de alto nivel las habilidades necesarias para ofrecer mentoría y coaching efectivo a emprendedores en América Latina. A través de una serie de sesiones interactivas y prácticas, los participantes adquirirán herramientas específicas y conocimientos sobre el ecosistema emprendedor de la región.

## OBJETIVO DEL PROGRAMA



Capacitar a ejecutivos de alto nivel para brindar mentoring y coaching efectivo a emprendedores, proporcionando herramientas y conocimientos específicos sobre el ecosistema emprendedor de Latinoamérica.

## ESTRUCTURA DEL PROGRAMA



- El programa consta de 10 sesiones virtuales sincrónicas y asincrónicas distribuidas en 6 módulos.
- Las sesiones tiene una duración de 80 o 120 minutos.
- Los estudiantes contarán con la asistencia y acompañamiento del equipo del Centro de Emprendimiento de INCAE.
- Al finalizar el programa cada participante recibirá la certificación correspondiente.

# CRONOGRAMA DEL PROGRAMA

Sesión		Profesor	Fecha
1	El rol del mentor en los procesos de emprendimiento	Patricia Cauqui	6/6/2024 9:00am a 11:00am
2	Mentoring Coaching	Patricia Cauqui	6/13/2024 9:00am a 11:00am
3	Diseño y ejecución del proceso de Mentoring	Patricia Cauqui	6/20/2024 9:00am a 11:00am
4	Aplicación práctica y simulación de escenarios.	Patricia Cauqui	6/27/2024 9:00am a 11:00am
5	Ecosistema Emprendedor	Sebastián Ibáñez	7/4/2024 9:00am a 10:20am
6	Identificación de Ideas de Negocio con potencial	Francisco Pérez	7/11/2024 9:00am a 10:20am
7	Utilización del Business Model Canvas como una herramienta efectiva para analizar y evaluar modelos de negocios existentes.	Francisco Pérez	7/18/2024 9:00am a 10:20am
8	Identificación de necesidades y oportunidades en PYMES y Startups.	Sebastián Ibáñez	7/25/2024 9:00am a 10:20am
9	Plan de negocios	Francisco Pérez	8/01/2024 9:00am a 10:20am
10	Sales Pitch	Francisco Pérez	8/8/2024 9:00am a 10:20am



Inversión: USD \$2.200

# METODOLOGÍA

## METODOLOGÍA

El programa es **100% virtual (sesiones sincrónicas y asincrónicas)** y se emplea el método de clase invertida, en el que se propicia la revisión de materiales previo a la clase y durante las lecciones el profesor dirige dinámicas para reforzar los conocimientos adquiridos. Se espera que los estudiantes apliquen conceptos teóricos mientras se crean discusiones basadas en ejemplos reales.

## M1

### MÓDULO 1

El rol de los mentores como actores de este ecosistema

Profesora: Patricia Cauqui

Sesión 7:

- El Rol del Mentor en los Procesos de Emprendimiento
- Mentoring: Qué es y qué beneficios aporta en los procesos de emprendimiento.
- Compromisos de mentor y compromisos del mentee.

Junio 6

## M2

### MÓDULO 2

Desarrollo de habilidades clave para conducir un proceso de Mentoring

Profesora: Patricia Cauqui

Sesión 8: Mentoring y Coaching

- Similitudes, diferencias y cómo se complementan para un proceso óptimo de acompañamiento
- Desarrollando las habilidades clave del mentor-coach
- El Rol del Mentor en los Procesos de Emprendimiento
- Escucha empática, presencia, preguntas poderosas, retroalimentación efectiva y gestión del progreso

Junio 13

## M3

### MÓDULO 3

El proceso de mentoring para emprendedores

Profesora: Patricia Cauqui

Sesión 9: Diseño y ejecución del proceso de Mentoring

- Fases del proceso
- Estructura de una conversación de mentoring
- Rueda del Emprendimiento y Plan de Acción
- Diseño de un Plan de Acción personalizado con objetivos claros y medibles.
- Seguimiento efectivo.

Junio 20

Sesión 10: Aplicación práctica y simulación de escenarios

Profesora: Patricia Cauqui

- Ejercicios prácticos y casos de estudio para aplicar los conceptos aprendidos.
- Simulación de situaciones reales para potenciar las habilidades de mentoría.

Junio 27

# M4

## MÓDULO 4

### Introducción al Ecosistema Emprendedor Latinoamericano

**Profesor:** Sebastián Ibáñez

#### Sesión 1:

- El Ecosistema Emprendedor Latinoamericano
- Exploración de la situación actual de Startups y PYMES en la región e identificación de desafíos y oportunidades específicos.

**Abril 25**

# M5

## MÓDULO 5

### Reconocimiento de empresas con potencial

**Profesor:** Francisco Pérez

#### Sesión 2:

- Identificación de Ideas de Negocio con potencial
- Métodos efectivos para reconocer ideas innovadoras y escalables.
- Evaluación de oportunidades y riesgos en ideas de negocio.

**Mayo 2**

#### Sesión 3:

Utilización del Business Model Canvas como una herramienta efectiva para analizar y evaluar modelos de negocios existentes.

- Análisis de Modelos de Negocio.
- Evaluar la efectividad y sostenibilidad del modelo de negocios en función de su capacidad para crear valor, generar ingresos y atender las necesidades del mercado.

**Mayo 9**

#### Sesión 4:

Identificación de necesidades y oportunidades en PYMES y Startups.

- Técnicas para identificar necesidades reales y áreas de mejora en negocios emergentes.
- Descubrimiento de oportunidades de crecimiento y optimización.

**Mayo 16**

# M6

## MÓDULO 6

### Plan de Negocios y Sales Pitch

**Profesor:** Francisco Pérez

#### Sesión 5: Plan de negocios

- Estructura del Plan de Negocios
- ¿Cómo evaluar un Plan de Negocios de calidad para la toma de decisiones?

**Mayo 23**

#### Sesión 6: Sales Pitch

- Estructura de un Sales Pitch exitoso

**Mayo 30**

# FACILITADORES

## PATRICIA CAUQUI



**Master Certified Coach**, la máxima titulación otorgada por la International Coach Federation, Coach certificada por Columbia University. Fundadora y miembro del patronato de la Fundación Xaley para niños en situación difícil de Senegal.

## SEBASTIÁN IBÁÑEZ



**Sebastián es Partner & Investment Manager de Dadneo Latam**, Cofundador del startupcharly.io, mentor de Startup Chile, ADN Mentores y Founder Institute Chile. Es graduado de la Universidad de California, Berkeley en Inversión de riesgo y es Máster en Gestión de la Innovación y Emprendimiento de la Universidad de Manchester, para el cual fue galardonado con la Beca Chevening, otorgada por el gobierno Británico a futuros líderes destacados en su área.

## FRANCISO PÉREZ



**Francisco es Director del Centro de Emprendimiento de INCAE.** Ha desarrollado su carrera como experto en emprendimiento e instructor internacional de innovación. Candidato a Doctor de la SDA Bocconi, graduado del MBA de INCAE Business School con estudios en Administración, Emprendimiento y Liderazgo Global en la London School of Economics (LSE) y un postgrado en Innovación de la Universität Leipzig. También tiene estudios sobre emprendimiento en la Universidad de Harvard, el MIT, el Babson College, la Universidad de Stanford y la London School of Economics. Francisco es profesor de varios cursos en el MBA de INCAE en el programa de emprendimiento. También es orador, mentor y jurado en competencias internacionales de emprendimiento.



**INCAE**  
BUSINESS SCHOOL

Latin American Center for  
**Entrepreneurs**